

**SANTÉ
PRÉVOYANCE
ÉPARGNE**

MA RETRAITE



**MA Protection Sociale
ESSENTIELLE ET DURABLE !**



APICIL PARTICULIERS

MA PROTECTION SOCIALE

Pour **MA** retraite,
une **BONNE** couverture sociale, c'est...

Me garantir : **L'ESSENTIEL**

- **Hospitalisation** : prévue ou imprévue, je suis totalement pris en charge sans avoir à avancer les frais.

« Grâce à l'assistance incluse, je bénéficie d'une aide à domicile et mes animaux de compagnie sont gardés en mon absence. »

- **Soins Courants** : consultations, pharmacie, radiologie, analyses... pour tous ces actes, je bénéficie d'une couverture optimale, prévoyant même les dépassements d'honoraires.

« Pas d'avance de frais grâce à ma carte de tiers payant. »

- **Optique** : avec le tiers payant optique, je réduis le montant de ma facture sur ma paire de lunettes grâce à ma carte de tiers payant et aux tarifs négociés.

« **Ma consommation responsable** est récompensée dès la 3^{ème} année. Mon forfait monture est alors majoré de **+ 20 %**. »

- **Dentaire** : je fais évaluer mon devis de prothèse dentaire par APICIL Santé Conseil pour limiter mon reste à charge.

« Mes besoins sont plus importants : alors j'anticipe et je renforce ma garantie en souscrivant le **Renfort Optique-Dentaire** du niveau supérieur. »

- **Capital Obsèques** : j'ai tout prévu pour éviter à mes proches la **prise en charge de mes frais d'obsèques**.

« ...et pour simplifier les démarches, je peux désigner les Pompes Funèbres comme bénéficiaire de mon capital. »

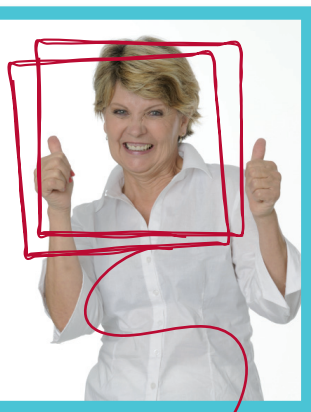
M'assurer : **LE CONFORT**

- **Projets** : je fais le choix d'une **solution épargne disponible** qui répond à mes objectifs : voyager, aider au financement des études de mes enfants et petits-enfants ou simplement maintenir mes revenus.

« A mon départ en retraite, je **placerai mes indemnités de fin de carrière et transférerai mon épargne salariale** sur un support qui sécurise mon capital et m'assure le versement des intérêts chaque année. »

- **Bien-être** : médecines douces (ostéopathie, podologie, pédicure...), cures thermales, vaccins non remboursés... j'élargis ma garantie pour couvrir tous mes besoins.

« Un forfait de 40 à 120 € par an pour mes séances d'ostéopathie. »



Après une hospitalisation, je bénéficie d'une aide à domicile !

Un forfait de 40 à 120 € par an pour mes séances d'ostéopathie.

ESSENTIELLE ET DURABLE...

Respecter : **MON BUDGET**

- **MA protection sociale complète et essentielle à partir de seulement 36,80 € / mois* !**

« ... et en tant que nouvel adhérent, je bénéficie du **PACK BIENVENUE** :

- **1 MOIS GRATUIT**** de cotisations sur ma complémentaire santé
- **10 % de réduction** pour la 2^{ème} personne assurée en santé (conjoint ou enfant)
- **6 MOIS GRATUITS**** sur l'Option « Renfort Santé - Capital Obsèques »

* Exemple pour une personne âgée de 58 ans souscrivant simultanément une garantie frais de santé ALTO Evolution (niveau Primo sans Prestations Elargies) et un capital frais d'obsèques de 1 525 €.

**Offre exceptionnelle valable pour toute souscription jusqu'au 31/12/2010 avec une date d'effet au 15/01/2011 au plus tard.

Exiger : **LA TRANSPARENCE**

- **Mieux comprendre mes remboursements** avec www.mutuelle-sante-gagnante.com

La Sécurité sociale ne rembourse qu'un pourcentage de la base de remboursement fixée pour chaque type d'actes médicaux. Les dépenses dentaires, l'optique, le forfait hospitalier, de nombreux médicaments sont ainsi laissés à ma charge.

- **Je maîtrise mon « reste à charge » et je réduis ma facture :**

> Je dois prochainement changer ma paire de lunettes (monture + verres progressifs).
A ce titre, la Sécurité sociale me rembourse environ 18 €.

« Avec le tiers payant optique, j'achète mes lunettes sans faire l'avance des frais et je profite de prix négociés sur les montures et les verres auprès d'un réseau* d'opticiens engagés à respecter une grille tarifaire. »

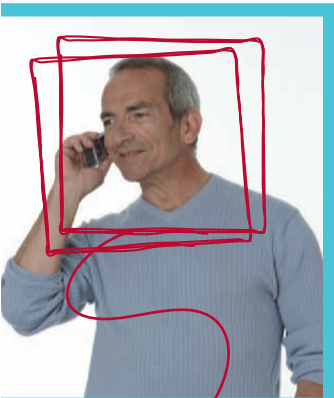
« Ma garantie APICIL vient compléter mes remboursements et réduire mon reste à charge. »

*Exemples d'enseignes partenaires : Centres Optiques Mutualistes, KRYS, Générale d'Optique....

> J'envisage la pose d'un bridge dentaire : **j'évalue le juste coût des travaux avant de m'engager !**

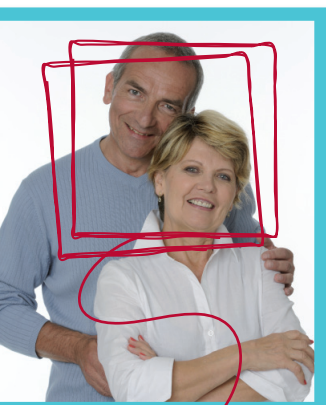
« Un conseiller APICIL analyse mon devis et l'adéquation entre le prix proposé et la prestation. Il me restitue ainsi une information personnalisée sur le juste coût des soins que je dois engager. »

« Mieux informé, je peux alors négocier avec mon praticien le coût de l'équipement. »



Un conseiller APICIL analyse mon devis et l'adéquation entre le prix proposé et la prestation.

M'informer : **TOUJOURS +**



Avec APICIL,
j'assure mon
autonomie
financière en cas
de dépendance!

■ **Ma sortie de l'entreprise**

Si je quitte mon entreprise avant 60 ans, pour maintenir mon niveau de couverture et éviter toute rupture de garanties, APICIL me réserve des solutions spécifiques.

■ **Sécurité sociale par APICIL : des remboursements santé simplifiés...**

J'habite dans le Rhône, APICIL me propose de gérer l'intégralité de mes remboursements santé (remboursements Sécurité sociale + complémentaire).

■ **La Dépendance : pas seulement une question d'âge !**

La perte d'autonomie peut survenir lorsqu'un accident de santé ne permet plus d'assurer seul les gestes simples de la vie quotidienne (maladie d'Alzheimer, fracture...). APICIL me propose des solutions pour assurer mon autonomie financière en cas de dépendance partielle ou totale.

■ **La Fondation APICIL : pour lutter contre la douleur à tous les âges de la vie...**

Engagée aux côtés de ceux qui oeuvrent pour soulager douleur et souffrance physique et psychique, elle soutient, accompagne, agit aux côtés des organismes publics ou privés du monde médical et des associations, pour que les pratiques évoluent et que la douleur soit atténuée. Plus d'information sur www.fondation-apicil.org

NOS engagements APICIL, c'est **VOUS** proposer des solutions...



■ **Essentielles** : pour la prise en charge des besoins de couverture sociale du particulier à chaque âge et à chaque situation.

■ **Durables** : par un excellent rapport qualité/prix des prestations proposées, garantissant des tarifs ajustés et pérennes.

Pour en savoir plus, contactez votre conseiller.



www.apicil.com

Santé ■ Prévoyance ■ Epargne ■ Retraites